





## DOPO IL WEBINAR, "OFFERTE FANTASTICHE E COME CREARLE" TORNA A ZOOMARK DAL VIVO!

"Offerte fantastiche e come crearle" è il titolo del webinar organizzato da Zoomark e Zampotta Pet Business lo scorso giovedì 27 aprile.

Con questo quarto appuntamento si è concluso il ciclo di seminari online promosso da Zoomark per accompagnare la community del pet fino alla manifestazione, che si terrà a **BolognaFiere dal 15 al 17 maggio**.

Nel webinar del 27 aprile, rivolto in particolare ai **pet shop**, **Cristina Mandaglio**, Direttrice di **Zampotta Pet Business**, e **Nicola Benincasa**, full stack marketer e specialista in tecniche di vendita, hanno presentato i contenuti che approfondiranno il **15 maggio**, **dalle 14.30 alle 16.00**, a Zoomark, nel **workshop** in calendario in **Sala Melodia** (Centro Servizi, Blocco B).

Il negoziante del punto vendita specializzato può essere artefice del proprio destino e incrementare il suo business anche nei momenti di crisi e nelle congiunture più difficili (quali pandemia, guerra, inflazione), ma solo se riesce a controllare quello che Benincasa chiama "OV, orologio delle vendite". Come fare? Con alcuni "trucchi" e rispettando regole ben precise.

Se durante il webinar sono state elencate diverse azioni da non compiere mai (affidarsi a fornitori improvvisati, ad esempio) e altre imprescindibili (definire la propria strategia e le campagne promozionali), il 15 maggio, a Zoomark, saranno illustrati ben **35 modelli di offerte**, che ogni negoziante potrà applicare alla propria realtà e sperimentare di persona.

L'evento in fiera si preannuncia dinamico e interattivo: Mandaglio e Benincasa risponderanno alle domande dei partecipanti con **esempi concreti**, proposte per risolvere problemi di gestione del punto vendita, soluzioni per strutturare al meglio le offerte e, soprattutto, indicazioni su come misurarne l'efficacia.

La **partecipazione** al workshop del 15 maggio è **gratuita**, ma è **necessario registrarsi** sul sito zoomark.it **a guesto link**.

Per rivedere il webinar del 27 aprile, clicca qui.